

3ヶ月連続開催(毎月1講/7月~11月)

# ランチェスター戦略 セミナー

**即! 実践できる!!**

具体的な戦略の立て方と戦術へのアプローチ

こんな方に  
オススメ!

- ❗ 営業パーソンとして基礎からランチェスターを学び直したい!
- ❗ 弱者の戦略でどの様に強者に立ち向かうか、具体的に学びたい!
- ❗ ランチェスター戦略を営業組織に落とし込みさせたい!
- ❗ ライバルとどのように差をつけて戦うべきか学びたい!

## ランチェスター協会認定インストラクター

講師

株式会社武蔵野 部長 久保田 将敬



2003年8月 武蔵野に入社、あかり事業部、JQA事務局、ダスキン事業部、HI事業部を歴任  
2005年8月武蔵野に再入社。HI事業部を経て、2012年より経営サポート事業部に在籍、  
小山昇の実践経営塾、社長の営業定着プログラムで「ランチェスター戦略」「社長の営業」  
などをテーマに年間12回の講演をしている。

迷わず一点集中主義で  
戦う仕組みができる!

いかに差別化して戦うべきか  
チームで共通認識が持てる!

戦う局面に応じ柔軟な戦い方と  
市場動向を考える  
意識の落とし込みができる!

第1講

2018年 3期 7月25日(水) 4期 9月28日(金)

第2講

2018年 3期 8月21日(火) 4期 10月11日(木)

第3講

2018年 3期 9月18日(火) 4期 11月19日(月)

3講セット申込

1講単発申込

いずれか  
お選び  
いただけます!

※各講開催時間は  
13:00~17:00

☑ **ランチェスター戦略【基本編】** ランチェスター戦略の原点、そして「小」が「大」に勝つための理論と実務体系を学びます。

☑ **地域戦略編** 弱者の戦略は、重点地域を絞ることから、始まります。商圈分析を行い、マッピング、さらに細分化へのプロセスを学びます。

☑ **シェアアップ編** 重点地域設定の次は、お客様の戦略的格付けに入ります。ABC分析により、市場シェアをアップさせる原則論を学びます。

☑ **営業戦略** 重要お客様が可視化されたら、いよいよ、営業プロセスの構築による集団戦で、如何に営業力を強化するかを学びます。

☑ **市場参入戦略編・総括編** 事業と商品・サービスのライフサイクルを知り、市場時期別の戦略を選択し、継続的な利益向上のノウハウを学びます。



株式会社武蔵野



日本経営品質賞  
(中小規模部門)  
2度の受賞

お申し込み方法等詳細は

弱者の立場から **地域No.1**を目指す

# ランチェスター戦略 セミナー

3ヶ月連続開催 (毎月1講/7月~11月)

**日時** 13:00~17:00

**3期** 第1講:2018年7月25日(水)【会場:AP西新宿】  
第2講:2018年8月21日(火)【会場:AP西新宿】  
第3講:2018年9月18日(火)【会場:AP西新宿】

**4期** 第1講:2018年 9月28日(金)【会場:新宿セミナールーム】  
第2講:2018年10月11日(木)【会場:新宿セミナールーム】  
第3講:2018年11月19日(月)【会場:AP西新宿】

## 会場

**コンベンションルームAP西新宿**  
東京都新宿区西新宿7丁目2-4 新宿 喜楓ビル5F

**株式会社武蔵野 新宿セミナールーム**  
東京都新宿区新宿4丁目1-6 ミライナタワー10階



**対象** どなたでもご参加可能

**定員** 各開催30名(1社最大3名様まで)

**参加費**

**3講セット参加**

セミナーズ会員(パートナー会員・KMCP会員含む)  
**108,000円(税込)**

一般(KMC会員含む)  
**140,400円(税込)**

**1講単発参加**

セミナーズ会員(パートナー会員・KMCP会員含む)  
**43,200円(税込)**

一般(KMC会員含む)  
**48,600円(税込)**

## キャンセル規定

- 開催日より15日以上前:受講料の0%
- 開催日より8~14日前:受講料の20%
- 開催日より2~7日前:受講料の50%
- 開催日当日・前日:受講料の100%

## お問い合わせ

株式会社武蔵野 セミナー事業部  
TEL:0120-85-6340 EMAIL:seminars@musashino.jp

**FAXお申込書 専用FAX:0120-28-6340** 切り離さずにFAXしてください。

※開催1か月前に参加証をお送りいたします。万が一参加証が届かない場合は、FAXが正常に送信されなかった可能性がございます。大変お手数ですが、上記問い合わせ先までご連絡ください。

日程	<input type="checkbox"/> 3期・3講セット		名	<input type="checkbox"/> 4期・3講セット		名	申し込みします	
単発お申し込み	<3期> <input type="checkbox"/> 第1講:2018年7月25日(水)		<input type="checkbox"/> 第2講:2018年 8月21日(火)		<input type="checkbox"/> 第3講:2018年 9月18日(火)		名	
	<4期> <input type="checkbox"/> 第1講:2018年9月28日(金)		<input type="checkbox"/> 第2講:2018年10月11日(木)		<input type="checkbox"/> 第3講:2018年11月19日(月)		申し込みします	
会社名	フリガナ						T	E
							L	
所在地	〒							
代表者名							役	職
	メールアドレス							
氏名	フリガナ			役	氏名			フリガナ
				職				職

**ネットからお申込み頂けます!**

武蔵野セミナーズ

検索



※同業者のご参加はお断りさせていただきます。

経営サポートパートナー会員様は  
専用の「マイページ」からお申し込み下さい



### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 個人情報の利用目的 当社は、お客様の個人情報を以下の目的のみに使用し、他の目的には一切使用しません。
- ・お客さまからのお問合わせに回答するため
- ・新たなパートナー制度のご案内のため
- ・弊社の経営サポートパートナー制度の提供をするため
- ・サービス向上のためのアンケート送付のため
- ・弊社の事業範囲内でパートナー制度の分析をするため
- ・弊社の経営サポートパートナー制度に必要な資料の送付のため

- 個人情報の開示について 当社は、当社が保有する個人情報に関してご本人からの開示、訂正、利用停止、削除のご要求に対しては、お客様相談窓口(電話:042-383-6340)へご連絡ください。
- 開示・削除の手続きは、別途書面にて受け付けております。
- 個人情報に関するお問合わせ 当社の個人情報の取り扱いに関するお問合わせは以下の窓口へご連絡ください。
- 株式会社武蔵野 お客様相談窓口 住所:〒184-0011東京都小金井市東町4-33-8 電話:042-383-6340

